

МЕМОРАНДУМ О СТРАТЕГИЧЕСКОМ СОТРУДНИЧЕСТВЕ

1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЕ

1.1. Толипов Тимур Бахтиерович и Шлебин Владимир Васильевич именуемые в дальнейшем Партнеры, а по отдельности - Партнер, подписали настоящий Меморандум о партнерском сотрудничестве, именуемый в дальнейшем Меморандум, и пришли к соглашению на основании нижеуказанных условий.

2. ЦЕЛЬ МЕМОРАНДУМА

2.1. Настоящий меморандум устанавливает рамки сотрудничества между Партнерами. Главной целью заключения настоящего Меморандума является плодотворный запуск и долгосрочное развитие совместных партнерских маркетинговых инструментов для непосредственного увеличения потока потенциальных клиентов в отделе продаж, увеличения продаж.

3. УСЛОВИЯ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ПАРТНЕРОВ

3.1. Партнеры осуществляют совместные действия в порядке и на условиях данного Меморандума.

3.2. В процессе достижения поставленных целей и реализации интересов Партнеров обязуются строить свои взаимоотношения на основе взаимопомощи, честного, открытого и добросовестного партнерства, а также защиты интересов друг друга и не в ущерб совместной деятельности.

4. РОЛИ И ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ПАРТНЕРОВ

4.1. Толипов Тимур Бахтиерович отвечает за:

- обеспечение актуальной информацией (цен, изменений сроков сдачи, изменения в проекте, форс мажорных ситуаций) по проекту сотрудников THE PREMIUM;
- выполнение обязательств перед конечными клиентами;
- выполнение финансовых обязательств перед Шлебиным Владимиром Васильевичем.

4.2. Шлебин Владимир Васильевич отвечает за:

- демонстрацию преимуществ проекта на рынке;

- дополнительный рекламный канал;
- организация встречи клиента с отделом продаж и предоставление информации о ранее проведенных переговорах;
- дополнительный клиентский поток в проект;
- высокое качество обслуживания клиентов;
- непосредственное участие в продажах;
- пост продажное обслуживание и ведение клиентов

4.3. Каждый партнер отвечает за собственную зону ответственности, в частности, материально и юридически.

4.4. Для обеспечения прозрачности процесса продаж могут привлекаться внешние аудиторы.

5. ПРИХОД, РАСХОДЫ, ДОЛИ И РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ПРИБЫЛИ

5.1. Партнерство осуществляется по принципу комиссионных выплат. За каждую произведенную продажу клиенту, благодаря усилиям команды THE PREMIUM, в размере 2 % от суммы оплаченных клиентом средств. Комиссия в 2 процента, продолжается выплачиваться Шлебину Владимиру Васильевичу, за каждый платеж клиента, до окончательного расчета клиента по своим финансовым обязательствам.

5.2. Все расходы связанные с дополнительным каналом рекламы, а также на зарплаты сотрудникам команды проекта THE PREMIUM, несет Шлебин Владимир Васильевич.

5.3. В случае если клиент отказывается от ежемесячных платежей, или просит вернуть уплаченную сумму. Комиссия либо возвращается, либо THE PREMIUM обязуется привлечь нового клиента.

6. ПРОЧИЕ УСЛОВИЯ

6.1. Партнеры могут использовать упоминание, фотографии, видео и другие форматы данных с тегированием, ссылки и (или) указанием имени Партнера и совместного маркетингового проекта в социальных сетях и других соответствующих площадках, устно и письменно, в различных формах подачи (кейс, история, пример и т.д.), с целью продвижения и развития брендов, только с согласия друг друга.

6.2. Партнеры обязуются придерживаться всех обще принятых этических норм и созидательных правил, принципов, ценностей и стандартов.

7. ПОРЯДОК ВНЕСЕНИЯ ПРАВОК И ДОПОЛНЕНИЙ В МЕМОРАНДУМ

7.1. Изменение, дополнение и расторжение данного Меморандума допускаются по взаимному согласию Партнеров, а в случаях, установленных данным соглашением, данное соглашение может быть прекращено или расторгнуто в ином порядке.

7.2. В случаях согласия Партнеров, подписывается документ о внесении изменений в меморандум, который является неотъемлемой частью меморандума.

8. ВСТУПЛЕНИЕ В СИЛУ, СРОК ДЕЙСТВИЯ, ВЫХОД ПАРТНЕРСТВА И ПОРЯДОК РАССТОРЖЕНИЯ МЕМОРАНДУМА

8.1. Настоящий Меморандум вступает в силу с момента его подписания Партнерами и действует бессрочно до его обоюдного расторжения.

8.2. Меморандум может быть расторгнут в одностороннем порядке по инициативе одного из Партнеров путем направления письменного уведомления не менее чем за 3 месяца до даты расторжения, полной и качественной передаче всех дел действующим Партнерам, и выполнения всех внешних и внутренних обязательств.

9. РАЗРЕШЕНИЕ СПОРОВ И РАЗНОГЛАСИЙ

9.1. Споры и разногласия между Партнерами по вопросам относящимся к сфере деятельности настоящего Меморандума будут решаться путем переговоров или консультацией между Партнерами

10. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНОЕ ПОЛОЖЕНИЕ

10.1. Партнеры рассматривают данный Меморандум как декларацию, положение которого будут перенесены в будущий Договор.

11. ПОДПИСИ СТОРОН

Толипов Т.Б. _____ Шлебин В.В. _____

Город Ташкент 14.10.2024г.